

MEET AJE

PLATTA SOLUCIONES INDUSTRIALES



#AJEMÁSCERCA

¡¡Nueva edición Meet AJE!! Esta semana nos adentramos en [Platta Soluciones Industriales](#) de la mano de **Joaquín Plata Fernández**, director general de la empresa de suministro industrial y ferretería de carácter general. Su personal acumula décadas de experiencia en el sector, asesorando a sus clientes a alcanzar sus objetivos con los mejores productos y servicios del mercado. Son especialistas en fijación, soldadura, cerrajería, corte y abrasivos, fontanería, herramienta manual y eléctrica, mantenimiento y almacenaje, protección laboral, soldadura, maquinaria, jardinería, forja, fundición, acero inoxidable, automatismos, puertas de garaje, cubiertas y ferretería en general.

- Hola Joaquín, cuéntanos un poco que puesto desarrollas en Platta Soluciones Industriales, qué funciones realizas y como te decidiste a llevar a cabo este proyecto.

La vida de las empresas, como la de las personas, está separada por etapas. El comienzo de este proyecto estuvo marcado por un cambio en mi vida. Allá por 2013 yo desarrollaba mi puesto de dirección en una empresa del mismo sector, muy consolidada en Granada.



Al salir de allí, y tomar la decisión de emprender mi propio camino, tuve que desarrollar otras habilidades distintas a las directivas, y aprendí el oficio de “ferretero”, en su rama más técnica y profesional, la del *suministro industrial*. Es una etapa de mi vida que recuerdo con cariño, porque al salir de mi zona de confort, aprendí un oficio que realmente se ha convertido en una de mis pasiones.

En una segunda etapa, más tarde, con la empresa ya consolidada, decidimos dar un salto en nuestra empresa, y con la ayuda de una consultora, desarrollamos una estructura directiva, con el objetivo de que ésta fuera la base del sólido crecimiento que nuestra empresa ha experimentado desde entonces. En esta etapa tuvimos la grandísima suerte de contar con el liderazgo de María Martín Titos, que desempeñó el puesto de gerencia durante más de dos años. Gracias a este trabajo, nuestra estructura está formada por personas implicadas, con una gran capacidad de trabajo, y sobre todo, con una gran calidad humana. En esa etapa pasé a ser el director de operaciones de mi empresa, y conseguimos implantar todo nuestro Know-how de una forma profesional en toda la organización. Recientemente, nos encontramos en una tercera etapa, coincidiendo con la marcha de María hacia su nuevo rumbo profesional.

Actualmente, y con la ayuda de nuevas y excelentes incorporaciones, he vuelto a la dirección general de la empresa, donde tengo el inmenso reto de dar continuidad a la grandísima labor de mi predecesora, y el reto de convertir a mi organización en el referente en Granada del Suministro Industrial, y a medio-largo plazo, dar el salto fuera de nuestra provincia, y explotar otros mercados, por supuesto con la ayuda de los nuevos canales, los menos tradicionales.

- ¿Qué servicios y líneas de negocio tiene? ¿Cuál es vuestro valor diferencial?

Somos un suministro industrial, de carácter muy generalista, donde abarcamos distintas familias de productos relacionadas con la ferretería, las herramientas, la maquinaria, el vestuario, la protección laboral, puertas, automatismos, soldadura, equipamiento, corte y abrasivos, fontanería y todas las familias de ferretería en general. Nos dirigimos a la pequeña, mediana y gran empresa, ofreciendo servicios y productos adaptados a cada necesidad. Por último y no menos importante, este año está siendo el de la consolidación de nuestro canal de venta online, tanto en nuestro ecommerce como en Marketplace.

Nuestro valor diferencial está en la calidad de servicio al cliente aportando soluciones. Ponemos especial atención a la mejora constante en este sentido, estando en el centro de todas nuestras decisiones, y siempre con el objetivo de mejorar la satisfacción de nuestros clientes.



-Por último, ¿por qué decidiste pertenecer a AJE Granada?

Me uní a AJE un año más tarde de comenzar la actividad. Lo que más nos ha aportado AJE, sin ninguna duda, son los contactos que hemos hecho. En mi caso, no solo hablo de contactos profesionales, sino estrechos lazos de amistad. Hemos conseguido establecer unas relaciones personales con otros empresarios de Granada y fuera de ella tan positivas, que no puedo dejar de considerarlas un factor decisivo en el éxito y el crecimiento de nuestra empresa. De hecho, en estos últimos meses de pandemia, donde estas relaciones se han visto tan afectadas, es cuando más las he podido valorar, y por supuesto, echarlas en falta. Espero que, en los próximos meses, cuando la situación se vaya pareciendo a la de hace un par de años, volvamos con fuerza a desarrollar actividades juntos.

AJE me ayudó en los comienzos de mi empresa a establecer relaciones con el tejido empresarial de mi ciudad. Estas relaciones, conforme han ido pasando el tiempo, se han convertido en un factor de éxito fundamental en mi empresa, y también en mi vida personal. Recomiendo a todo joven empresario a unirse a este gran equipo, y a participar activamente en él. En los próximos meses, cuando vayamos recuperando la normalidad, debemos fomentar las relaciones entre empresarios que se han visto tan afectadas en los últimos tiempos. Este será, sin duda, uno de los retos más importantes en nuestras carreras profesionales.





➤ Contacta con [Platta Soluciones Industriales](#) en:

Polígono Juncaril, Calle Guadix, 207, Albolote

958465586

info@plattaindustrial.com

Entrevistas Meet AJE patrocinadas por [OYA Abogados](#)

OYA
Abogados & Asesores